AI AUTOMATION
SPECIALISTS.

კომერციული შეთავაზება / 2026

ტექნოლოგია, რომელიც შენი ბიზნესისთვის მუშაობს.

ვებგვერდები, AI ასისტენტები, სისტემების ინტეგრაცია, ავტომატიზაცია და ტექნიკური მხარდაჭერა - იდეიდან მოქმედ გადაწყვეტამდე.

დოკუმენტი	მომზადებულია
ზოგადი კომერციული შეთავაზება	**ომარ ნოზაძე**
მიმართულება	კონტაქტი
AI, Digital & IT Solutions	**onozadze@boolean.ge**

01 / ვინ ვართ

ტექნოლოგიური პარტნიორი ბიზნესის განვითარებისთვის

AI Automation Specialists ქმნის კომპანიაზე მორგებულ ციფრულ გადაწყვეტილებებს. ჩვენი მიზანია ტექნოლოგიამ შეამციროს ხელით შესასრულებელი სამუშაო, დააკავშიროს ინფორმაცია და გაამარტივოს როგორც გუნდის, ისე მომხმარებლის გამოცდილება.

ჩვენ არ ვიწყებთ პროგრამით - ვიწყებთ პრობლემით, რომლის გადაჭრაც ბიზნესს რეალურ სარგებელს მოუტანს.

სად ვქმნით ღირებულებას

ნაკლები რუტინა

განმეორებადი ოპერაციების ავტომატიზაცია და ნაკლები ხელით გადატანილი მონაცემი.

სწრაფი მომსახურება

AI ასისტენტები და ციფრული ფორმები, რომლებიც მოთხოვნას სწორ მიმართულებას აძლევს.

დაკავშირებული სისტემები

საიტის, CRM-ის, ERP-ის, 1C-ის და სხვა პროგრამების ინტეგრაცია - ტექნიკური შეფასების შემდეგ.

მუდმივი მხარდაჭერა

შექმნილი სისტემებისა და კომპანიის IT ინფრასტრუქტურის მოვლა და მონიტორინგი.

მოქმედი და განვითარებადი შესაძლებლობები

- საიტზე ჩაშენებული მოქმედი AI ასისტენტი - მომსახურების შერჩევისა და პროექტის ფორმაზე უსაფრთხო გადაყვანისთვის.
- InfraCloud - განვითარების ეტაპზე მყოფი B2B SaaS პლატფორმა IT მოწყობილობების, მონიტორინგისა და ტექნიკური დავალებების სამართავად.

შენიშვნა: InfraCloud არ წარმოადგენს დასრულებულ კლიენტურ ქეისს; იგი მითითებულია როგორც განვითარებადი პროდუქტი.

02 / მომსახურებები

ერთი პარტნიორი - რამდენიმე მიმართულება

01

AI ასისტენტები და ჩატბოტები

- კომპანიის ცოდნაზე დაფუძნებული პასუხები
- მომხმარებლის ან თანამშრომლის ასისტენტი და საჭიროებისას ადამიანთან გადამისამართება

02

ავტომატიზაცია და ინტეგრაცია

- CRM / ERP / 1C / API ინტეგრაციები
- მოთხოვნების, მონაცემებისა და რეპორტების ავტომატიზაცია

03

ვებგვერდები და პლატფორმები

- კომპანიის საიტი, ონლაინმაღაზია ან ვებაპლიკაცია
- მართვის პანელი, მომხმარებლის კაბინეტი ან B2B SaaS MVP

04

ტექნიკური მომსახურება

- კომპიუტერები, ქსელები, კამერები და სერვერები
- დისტანციური დიაგნოსტიკა, ინციდენტებისა და მონიტორინგის მართვა

05

AI კონტენტი და მხარდაჭერა

- ბრენდზე მორგებული ტექსტები და ვიზუალური მიმართულება
- საიტებისა და AI სისტემების განახლება და განვითარება

ყველა ინტეგრაცია დამოკიდებულია არსებული პროგრამების წვდომებზე, API შესაძლებლობებსა და ტექნიკურ პირობებზე.

03 / საინვესტიციო დიაპაზონი

საწყისი ბიუჯეტები გადაწყვეტილების ტიპის მიხედვით

ქვემოთ მოცემული თანხები საორიენტაციოა. ფიქსირებული შეთავაზება მზადდება საჭიროებების, ინტეგრაციების, მონაცემებისა და ვადის შეფასების შემდეგ.

მომსახურება	საწყისი დიაპაზონი	მოცულობა
AI აუდიტი და განვითარების გეგმა	**600-1,500 ₾**	პროცესების შეფასება და პრიორიტეტული გეგმა
AI ასისტენტი	**2,500-9,000 ₾**	მარტივი ჩატიდან ცოდნის ბაზაზე მორგებულ გადაწყვეტამდე
ავტომატიზაცია / ინტეგრაცია	**1,500-12,000+ ₾**	ერთი პროცესიდან რამდენიმე სისტემის დაკავშირებამდე
ვებგვერდი / ონლაინმაღაზია	**1,500-10,000 ₾**	წარმომადგენლობითი საიტიდან სრულ კომერციულ პლატფორმამდე
ინდივიდუალური სისტემა / SaaS MVP	**8,000-40,000+ ₾**	მართვის პანელი, პორტალი ან B2B პროდუქტის პირველი ვერსია
ტექნიკური მხარდაჭერა	**900-3,500+ ₾ / თვე**	მოცულობის, თანამშრომლებისა და ლოკაციების მიხედვით

რა ფასდება ცალკე

- ჰოსტინგი, დომენი, API მოხმარება და მესამე მხარის ფასიანი ლიცენზიები.
- მოცულობის ცვლილება, ახალი ფუნქციონალი და შეთანხმების მიღმა დამატებული ინტეგრაციები.
- ადგილზე ვიზიტი, გადაუდებელი სამუშაო და დამატებითი ტრენინგი, თუ პაკეტში არ შედის.

04 / თანამშრომლობის პროცესი

გასაგები ეტაპები - შეთანხმებული შედეგი

01 **გაცნობა და ამოცანა**
ვიგებთ კომპანიის მიზანს, პრობლემას, პროცესს და სასურველ შედეგს.

02 **ტექნიკური შეფასება**
ვამოწმებთ მონაცემებს, წვდომებს, არსებულ სისტემებსა და ინტეგრაციის შესაძლებლობას.

03 **გეგმა და შეთავაზება**
ვათანხმებთ მოცულობას, პასუხისმგებლობებს, ვადას, ფასსა და მიღების კრიტერიუმებს.

04 **შექმნა და დემო**
ვაწყობთ გადაწყვეტას ეტაპობრივად და შუალედურ შედეგს დამკვეთს ვაჩვენებთ.

05 **ტესტირება და გაშვება**
ვამოწმებთ შეთანხმებულ სცენარებს, ვასწორებთ ხარვეზებს და ვიწყებთ გამოყენებას.

06 **მხარდაჭერა და განვითარება**
სურვილის შემთხვევაში ვაგრძელებთ მონიტორინგს, განახლებებსა და ახალ ეტაპებს.

გადახდის სტანდარტული პირობები

- 3,000 ლარამდე პროექტი: 50% დაწყებამდე და 50% დასრულებისას.
- 3,000 ლარზე მეტი პროექტი: 40% დაწყებამდე, 30% დემოს შემდეგ და 30% გაშვებისას.
- ყოველთვიური მომსახურება: შესაბამისი თვის დასაწყისში.

კონკრეტული პროექტის პირობები ფიქსირდება ინდივიდუალურ კომერციულ შეთავაზებასა და შეთანხმებაში.

05 / შემდეგი ნაბიჯი

დავიწყოთ ერთი კონკრეტული ბიზნეს ამოცანით

პირველი შეხვედრის მიზანია არა გადაწყვეტილების დაუყოვნებლივ გაყიდვა, არამედ იმის გარკვევა, სად დაკარგავს კომპანია დროს, სად მეორდება ხელით სამუშაო და რომელი ტექნოლოგიური ცვლილება შექმნის ყველაზე დიდ შედეგს.

საწყისი განხილვის შემდეგ მიიღებთ:

- ამოცანის მოკლე ტექნიკურ შეფასებას
- რეკომენდებულ გადაწყვეტასა და პრიორიტეტულ ეტაპებს
- სავარაუდო ვადასა და ფიქსირებულ კომერციულ შეთავაზებას

კონტაქტი

სახელი	**ომარ ნოზაძე**
მიმართულება	**AI, Digital & IT Solutions**
ელფოსტა	**onozadze@boolean.ge**
ტელეფონი	**+995 598 89 11 30**

ai-automation-specialists.o-nozadze421190.chatgpt.site

იდეები. სისტემები. ახალი შესაძლებლობები.

AI AUTOMATION SPECIALISTS.